

# Bestuursrol: Commerciële Zaken (vacature)

Binnen Be Quick'28 geloven we dat sponsoring méér is dan zichtbaarheid. We bouwen aan duurzame samenwerkingen met partners die geloven in onze club, onze koers en onze maatschappelijke rol.

Richting 2028 (ons 100-jarig bestaan) zetten we vol in op een vernieuwde commerciële aanpak. Een aanpak waarin beleving, verbinding en maatschappelijke impact centraal staan.

Binnen die koers speelt de afdeling **Commerciële Zaken** een sleutelrol.

## Rol binnen het bestuur

Als bestuurslid Commerciële Zaken ben je onderdeel van het verenigingsbestuur van Be Quick'28. Je denkt mee over de koers van de club en bent medeverantwoordelijk voor het functioneren van de vereniging als geheel.

Dit betekent:

- Meedenken en meebeslissen op bestuursniveau
- Aanwezig zijn bij bestuurs- en overlegmomenten
- Verantwoordelijkheid nemen voor de commerciële portefeuille

## Wat houdt deze rol in?

Als bestuurslid Commerciële Zaken ben je eindverantwoordelijk voor de commerciële koers van de club. Je bent in feite de commercieel manager van Be Quick'28.

## Wat doet deze rol?

Richting geven

- Doorvertalen van het commerciële plan naar concrete acties
- Zorgen dat alles aansluit op het beleidsplan en de toekomstgerichte visie richting en vanaf 2028
- Bewaken van één duidelijke sponsorstrategie

Structuur neerzetten

- Aansturen van het verkoopteam en afstemmen met event- en toernooicommissies
- Zorgen voor samenhang tussen proposities, events en partnerships

Commercie ontwikkelen

- Meedenken over sponsorproposities en pakketten

- Zorgen voor logische, consistente en aantrekkelijke proposities
- Actief bijdragen aan het uitbreiden van het netwerk
- Een goede strategie voor behoud en waardering van sponsors ontwikkelen

#### Verbinden van partners

- Relaties opbouwen en onderhouden
- Bedrijven verbinden aan de club én aan elkaar
- Inspelen op maatschappelijke betrokkenheid van partners

Dit is geen uitvoerende rol, maar een regierol:

Jij zorgt dat commercie binnen Be Quick'28 klopt en groeit.

#### **Wat zoeken we?**

- Iemand met een sterk netwerk (of het vermogen dit op te bouwen)
- Commercieel inzicht en gevoel voor partnerships
- Verbindend en overtuigend
- Iemand die energie krijgt van bouwen en ontwikkelen
- Iemand die kansen ziet én verzilvert